



Stellenausschreibung

Die Heibel IT-Solutios GmbH sucht ab sofort, in Vollzeit, einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Dein Aufgabengebiet:

- Zielorientierte Akquise von Neukunden mit Fokus auf mittelständige Unternehmen in Rheinland-Pfalz, Hessen und Nordrhein-Westfalen
- Betreuung, Entwicklung und Festigung der Geschäftsbeziehungen zu unseren Kunden
- Erstellung und Präsentation von Angeboten nach entsprechender Analyse der Kundenbedürfnisse in Zusammenarbeit mit dem Consulting
- Anbieten von komplexen, beratungsintensiven Lösungen im Bereich der IT-Infrastruktur und Cloudservices
- Erreichen der vereinbarten Unternehmensziele und Abschluss von herstellerepezifischen Zertifizierungen
- Vorbereitung von Projekten
- langfristige Perspektive mit individuellen Entwicklungsmöglichkeiten

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen Bereich
- Branchenerfahrung als Account Manager/in oder externer Vertriebsmitarbeiter/in
- Sehr gute Kenntnisse im Infrastruktur- und Cloudbereich und der damit verbundenen Services und Technologien
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sicheres und professionelles Auftreten mit Überzeugungskraft und einer starken Rhetorik
- Zielstrebige Initiative, selbständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Freude an Neukundengewinnung sowie Bereitschaft Verantwortung zu übernehmen
- Stetes Interesse sich in neue Themengebiete und Aufgabenbereiche einzuarbeiten

Wir bieten:

- Interessante und abwechslungsreiche Aufgaben im IT-Bereich
- Einen sicheren Arbeitsplatz
- Eine gründliche Einarbeitung in einem vielseitigen Aufgabengebiet
- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit auf Remote-Office
- Ein angenehmes Betriebsklima und die Möglichkeit des aktiven Mitgestaltens in einem jungen dynamischen Team.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende und Deine Bewerbungsunterlagen mit Angabe deiner Gehaltsvorstellung und dem frühesten Eintrittstermin per eMail an Bewerbung@heibel-its.de